

LES SERVICES D'INOHA



- Services inclus dans votre adhésion
- Services optionnels
- Nouveautés en 2022 et 2023 ●

SERVICES COMPRIS DANS LA COTISATION ANNUELLE

ECLAIRER

| | |
|---|--|
| Inodata - Plateforme de Business Intelligence ● | Accès aux informations marchés : - 37 indicateurs macros économiques, - Évolutions marchés sur 12 rayons (GSB, Négoce, GSA, Jardineries/Lisa), - Études des recherches consommateurs sur le web concernant les tendances... |
| Bilan annuel Marché Bricolage | Bilan du marché annuel détaillé par rayon |
| ConsumerTrends | Baromètre trimestriel des notes (étoiles) consommateurs (marques nationales vs MDD) par rayon et famille |
| Retail Analytics KPI's | Baromètre trimestriel des KPI's (indices prix, assortiments détenus, parts d'offres et de voix), pige des promotions |
| Inoha days | Grand rendez-vous annuel avec interventions d'experts sur un sujet d'enjeu stratégique pour la filière. Une gratuité pour le premier inscrit par société adhérente. |
| Webinaires Partenaires | Webinaires thématiques (digital, supply chain, finances, risk management...) animés par nos Partenaires |
| Inoha et vous | Tous les 2 mois, échanges sur Teams de 30mn avec le Président d'Inoha sur des questions d'actualité. |
| Les RDV Éco & Co | Rencontre avec un expert économique pour débattre sur une thématique économique et/ou sociétale. |

CONSTRUIRE

| | |
|--------------------------------|---|
| Accompagnement RSE ● | Décryptage de la réglementation RSE, accompagnement et conseils, fiches réglementaires, veille |
| Webinaires RSE ● | Webinaires notamment avec les éco-organismes sur la filière de recyclage les REP et les emballages |
| Club RSE ● | Un club pour que les adhérents échangent sur les bonnes pratiques |
| Échanges de Bonnes Pratiques ● | Échanges pratico-pratiques entre adhérents sur différents sujets : gestion des pénalités, supply chain, digital, ... (dans le strict respect des règles de non-concurrence) |
| Réunions régionales | Réunions en régions : visites de site de production, "point marché" et cocktail de networking local |

PESER

| | |
|---|--|
| Code de bonne conduite FMB/INOHA | Ce code recense les bonnes pratiques entre les enseignes de distribution adhérentes à la FMB et les adhérents d'Inoha |
| Assistance Juridique ● | Soit immédiatement, grâce au « Legalbot », soit sous 48h ouvrées, nos avocats partenaires vous apportent des réponses à vos questions juridiques portant sur les relations « fournisseurs-distributeurs ». |
| Matinées & webinaires juridiques | Réunions animées par nos partenaires avocats sur des thèmes d'actualités et sur l'évolution du cadre législatif |
| Mutualisation des achats non stratégiques ● | Frais d'abonnement gratuit à la plateforme de la société Haxonéo, services payants ensuite en fonction des contrats engagés. |

LES PARTENAIRES D'INOHA

MEMBRES ASSOCIÉS GOLD

DACHSER
Intelligent Logistics



eTAIL agency
YOUR MARKETPLACE PARTNER

GfK Growth from Knowledge

Loi&Stratégies
NICOLAS GENTY - AVOCATS



WU

MEMBRE ASSOCIÉ PREMIUM

BART
L'information produit

PARTENAIRES

birds.
THE RETAIL DATA COMPANY

HAXONEO
Groupement d'achats pour les entreprises

innoscape



SERVICES OPTIONNELS PAYANTS

ECLAIRER

| | |
|---|---|
| Inodata - Plateforme de Business Intelligence ● | Accès aux informations marchés : - Chiffres d'affaires sorties de caisse mensuel TTC en GSB dans un panel de 274 sous-familles de produits. 1080 € HT/famille (tarif dégressif en fonction du nombre de famille souscrite) - Chiffres d'affaires sortie de caisse mensuel TTC en GSA et Jardinerie/Lisa dans un panel de 64 familles. 550 € HT - Analyse des recherches des consommateurs sur Interne sur les rayons et les circuits. 1150 € HT - Enquêtes GFK sur les projets passés et à venir des consommateurs et les évolutions de leurs comportements d'achats. 1250 € HT |
| Matinée de la Supply Chain ● | Rencontres avec les distributeurs pour mieux appréhender leur problématique supply chain avec cocktail de networking. 90 € HT |
| Matinées de la Distribution | Intervention personnalisée d'une enseigne de la distribution auprès des adhérents Inoha - cocktail de networking. 190 € HT |

CONSTRUIRE

| | |
|----------------------------|---|
| Accompagnement RSE ● | Bilan carbone et stratégie de décarbonation en parcours semi-collectif Programme d'accompagnement sur la réduction des emballages Nous consulter |
| Capsules de compétences ● | Sessions de formation en distanciel (2h) très ciblées : négociation, marketing, digital, juridique, RSE... 225 € HT |
| La Nuit by Inoha | Le grand rendez-vous annuel de la filière, réservé aux adhérents, aux invités distributeurs, aux partenaires Inoha et aux médias 300 € HT |
| Les Trophées du Golf Inoha | Compétition amicale annuelle de golf réunissant industriels, distributeurs, partenaires 250 € HT |

Pour toute question, contactez :

Daniel Briard
Responsable Développement et Relations Adhérents
Tel : 07 60 01 06 88 – dbriard@inoha.org